

創業計画書

[令和 5 年 11 月 20 日作成]

お名前 0ペットボトル班

1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

環境問題を考えるうちにペットボトルのようなプラスチックをどうにかできないかと思ったのが始まりです。	公庫処理欄
経験を積んだ中で身につけたことは何か/どのような物件の立地か/事業を継続していける根拠 など。	
※文章は丁寧語 (ですます調) で作成。	

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容	公庫処理欄
H0年0月	【職務経歴書参照】	
H20年8月	飲食店にキッチンとして入る (上司に基礎的なこと教える)	
H25年2月	新人スタッフのトレーニング	
H30年10月	店長就任 (従業員の労働環境整備及びシフト調整など)	
	職歴に入りきれない場合、これから操業する業界内容に近い経歴をピックアップする。	
過去の経験	<input type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容: 飲食店) <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)	
取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (番号等)	
知的財産権等	<input type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (<input type="checkbox"/> 申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)	

3 取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① 自動販売機 月額日3500円 (売上シェア 90%) ② ボトル 1500円~3000円 (売上シェア 10%) ③ (売上シェア %)	公庫処理欄
セールスポイント	ペットボトルを使用しない自動販売機を普及させ、月額制で飲料を販売することで消費者が自然に優しく、低価格でサービスを利用できます。地球にも人々の生活も充実させるよう努めていきます。	
販売ターゲット・販売戦略	初期は商業施設、公共施設内といった場所に自販機を設置し、確実に会員数を増やします。 会員数が増え始めたら、様々な場所に設置し、最終的に日本一の自販機数にします。 口コミや紹介、SNS、当社のボトルによる知名度向上を図り、会員様獲得を目指します。	
競合・市場など企業を取り巻く状況	現在の自動販売機は至る場所にある。当社の自動販売機は環境に優しいのと低価格といった差別化を図っていて、通常の自動販売機よりもメリットがあります。当社のサービスは新しいため、他社も当社と同じサービスを始めたら競合となります。	

4 取引先・取引関係等

	フリガナ 取引先名 (所在地等 (市区町村))	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先	イッパンコジン 一般個人 ()	100%	0%	即日 即日回収	
	()	%	%	日 日回収	
	ほか 社	%	%	日 日回収	
仕入先	コカ・コーラ コカ・コーラ (東京都港区赤坂九丁目7番1号ミッドタウン・タワー)	35%	%	末日 翌末日支払	
	サントリー サントリー (大阪府北区堂島浜2-1-40)	35%	%	末日 翌末日支払	
	ほか 2社	30%	%	末日 翌末日支払	
外注先	フジデンキ 富士電機 (東京都品川区大崎一丁目11番2号ゲートシティ大崎イーストタワー)	50%	%	末日 翌末日支払	
	ほか 1社	50%	%	末日 翌末日支払	
人件費の支払	末日			25日支払 (ボーナスの支給月 月、 月)	

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
 ☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
 ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
 ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の数 (法人の方のみ)	6人	従業員数 (3ヵ月以上継続雇用者※)	3人	(うち家族従業員)	0人	(うちパート従業員)	0人
-----------------	----	--------------------	----	-----------	----	------------	----

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
日本政策金融公庫 <input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など (内訳) ※物件取得費は保証金・敷金のみ対象 ※30万円以上の設備対象 材料仕入れ費 自動販売機 ボトル製作費用	120,100 万円	自己資金	借入の1/10以上 万円 必須
			親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
			日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入	万円
運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳) 物件取得費の礼金、仲介手数料はコチラに記載 その他 (サブスク開発、通信費など)	300 万円	他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
			合計	0 万円

8 事業の見通し (月平均)

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後 (年 月頃)	売上高、売上原価 (仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高 ①	1,750 万円	万円	売上の根拠を記載 例) 【創業当初】 @1,000円×15席×0.5回転×26日=19.5万円 原価: 30% 人件費: 8万円 (アルバイト1名雇用) 家賃: 7万円 支払利息: 2.36%にて試算 その他: 水道光熱費1万円、旅費交通費1万円 など 【軌道に乗った後】 例) @1,000円×15席×0.7回転×26日=27.3万円 原価: 30% 人件費: 8万円 (アルバイト1名雇用) 家賃: 7万円 支払利息: 2.36%にて試算 その他: 水道光熱費1万円、旅費交通費1万円 など
売上原価 ② (仕入高)	万円	万円	
人件費 (注)	225 万円	万円	
家賃	0 万円	0 万円	
支払利息	0 万円	万円	
その他	10 万円	万円	
合計 ③	235 万円	0 万円	
利益	1,515 万円	0 万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。

9 自由記述欄 (追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

創業動機や、セールスポイントで書き切れなかったことを記載。

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)